外语教学法研究

言语交际中误解的认知成因

陈明芳^{1,2},杨信彰¹

(1. 厦门大学外文学院,福建厦门 361005; 2. 湖南科技大学外语学院,湖南湘潭 411021)

摘 要:本文借助认知语言学理论解释听说交际中误解形成的认知根源。通过举例分析和论证,指出在听说交际过程中脚本选择错误、图式有异和意象的突显部分不同等,都是造成语内话语误解或语际话语误解的重要原因。

关键词: 误解;图式;脚本;突显

中图分类号: H319. 9 文献标识码: A 文章编号: 1001-5795 (2005) 03-0050-0004

Cognitive Analysis of M isunderstandings in L istening and Speaking

CHEN M ing-fang^{1, 2}, YANG X in-zhang¹

- (1. School of Foreign Studies, Hu'nan University of Science and Technology, Xiangtan, Hu'nan 411021, China;
 - 2 College of Foreign Languages and Cultures, Xiamen University, Xiamen, Fujian 361005, China)

Abstract: In this paper, the writer tries to find out the causes for misunderstandings in listening and speaking based on some cognitive linguistic theories. By analyzing some linguistic data, the writer verifies that misunderstandings, whether intro-cultural or intercultural, may result from the wrong choice of knowledge schema, differences in knowledge scripts as well as variations in profiles

Key words: Misunderstandings; Knowledge Schema; Script; Profile

误解 (misunderstanding)就是理解得不正确或不正确的理解。话语误解现象与言语交际相伴而行,有言语交际的地方就会有误解发生。 Taylor (1992), Austin (1962), Grice (1989), Tannen (1990), Holmes (1995), Gumperz (1978), Maltz & Borker (1982), Gudykunst (1997), Miller (1994), Sperber & Wilson (1986/1995), Yus Ramos (1998)等人从哲学、人类文化学、社会语言学、应用语言学和语用学的角度定义了话语误解并分析了其形成的原因。误解往往是由交际双方造成的,其中有说话人言语的因素,也有听话人认知方面的因素。认知语言学的迅猛发展为语言现象的分析提供了新的路径,它的理论范畴相当丰富。本文试用其中两

个基本观点来解释话语误解,并运用它们剖析在听说过程中造成误解的实例,指出在听说交际过程中脚本选择错误、图式有异和意象的突显部分不同等,都是造成语内话语误解或语际话语误解的重要原因。

1 图式、脚本与话语误解

认知心理学家认为人类具有对过去经历进行总结的能力,能从过去的经历中概括出各种类型并确定它们的共同特征,然后建立起知识结构(knowledge structure),并把其储存在记忆中,用于以后理解听说交际中类似的语篇,即在以后的交际中若遇到与以往经历相同的语篇时,人们就会自动地运用这种知识结构理

作者简介:陈明芳(1965-)女,副教授,博士生。研究方向:系统功能语言学,语篇分析。

杨信彰 (1956-)男,教授,博士生导师。研究方向:系统功能语言学,语篇分析。

收稿日期: 2004-12-16

解当前的语篇。这就是图式理论和它的作用。图式是 先前知识结构在人脑中的结构化(Yule, 1996: 85),是 高层次复合型知识(惯例的或习惯性的)结构化,它在 经验的组织或解释过程中的作用相当于"概念骨架" (Van Dijk, 1981: 141)。人类在认识感知客观世界时, 客观世界的人、物和事件在人脑中留下的印记就是心 理图式,这种印记的体现方式之一为客观事物在人脑 中产生的图象即意象,客观事物与此图象保持一致性 或相似性。

心理图式使得我们在说话人还没有表达之前就能 够预计他要说什么,并能够在没有完全听清话语时构 建出说话人说了什么和构建出话语隐涵意义。例如, 高层建筑在人脑中的图象是至少有十层以上由墙壁和 钢筋水泥围成的图形,这是所有正常人能感知并共享 的基本图象。心理图式还可以理解为是人们从经验中 获得的关于客观世界的百科知识,包含概念的外延,即 客体、事件和与事件相联系的各种属性。百科知识是 以脚本为基础的,它由一系列命题组成,每一个命题又 可包含不同的子概念。例如,关于 cat的百科知识项 可能包含如下命题: cat chase mice, it rains cats and dogs, Helen owns a pet cat等。这些命题内容以脚本的 形式存贮于大脑中的,任何一个命题都有可能被 cat 一词激活。百科知识在大脑中并非是无序的排列,而 是有组织的结构。百科知识虽然以脚本为基础,但它 更具个人特色,交际者不同,拥有的百科知识也不尽相 同。 Tannen (1980)以无声电影为例,证明不同文化背 景的受试者对所看到的事件形成不同的心理图式。 Anderson et al(1977: 372)也证明,即使是同一文化背 景,不同的个人经历、兴趣、性别等因素也在人脑中形 成不同的心理图式,并且"以某种方式产生更高层次的 心理图式使人能够'看到 信息"(ibid, 1977: 377)。 如汉语要表达"身壮如牛",在英语中对应的说法是 as strong as a horse,但有些中国学生会脱口而出误译为 * as strong as a bull(文中带 *号的短语或句子均为不 正确的表达或误解的话语),以致于使以英语为母语的 人产生误解。

知识脚本 (knowledge script)是人类基本行为单位的认知结构,或是"先前的知识结构,涉及事件序列" (Yule, 1996: 86)。中西方文化背景不同,所以对同一概念有不同的知识脚本,以致于在词语选择上有所不同。中国人对牛的心理图式是壮硕、是人们在田间劳动的最好的帮手、具有滚圆粗大的体格、负轭前行、永不休止的动力,是力量的象征,所以当他们要表达壮实这一概念的时候,自然会想到牛的脚本。而在英语文化里马对应的心理图式是人们日常生活必不可少的工具, 驮负行装、征讨四方、长途跋涉、体格健壮,壮实这一概

念的表达自然跟马的脚本联系起来。百科知识可以由 话语的情景触发,也可以由其它的概念触发。例如:

- (1) A: Let me have a rest I'm already knocked up.
- B: * My heartiest congratulations to you
- A: Why do you say that?
- B: Why shouldn't I? You're in a family way.

A、B两人对对方的话语产生误解,是由于会话双方认知环境的不同而造成的。从 A、B两人对话过程,我们不难看出,A可能是英国人,而 B可能来自美国,因为英国人的文化语境里 knocked up的意思是"筋疲力尽",而美国俚语中的 knocked up却是表示"怀孕"的意思。由于 A、B二人来自于不同的国度,其原有文化背景、认知结构不同,即其认知环境(cognitive environment)中的脚本或者说旧信息不同,从而使 B对 A的话语产生了误解;反过来,A又对 B的话语也深表不解。

Schank和 Abelson (1977: 37)认为 "人们在语言理 解过程中运用两种知识:一般知识和特殊知识。一般 知识使一个人能理解另一个人的行为,就是因为对方 是有正常需要的人,特殊知识使我们理解并参与多次 经历的事件"。一般知识是正常人进行交际的基础,它 使得言语交际双方可以凭先前的知识脚本创造性的理 解具体语境中所陈述的内容,而特殊知识是关于某一 具体事件的知识,是一种固定的认知单元。通常情况 下,一般知识和特殊知识同时帮助人的理解,在特定的 情境中经过经验式的排列组合,可以形成规模更大的 情景单元或心理图示,对更复杂的认知结构进行编码。 同时,这些知识对于言语理解,即言语解码有着积极的 作用,主要体现在能激活相应的实际语言使用。例如 在交际中, 当发出者(说话人或作者) 所发出信息的意 义与接收者 (听话人或读者)所理解的意义不一致时, 误解就会产生。交际者在大多数情况下能够互相理 解,因为他们处于同一语言群体,但这不能保证接收者 在所有的情况下都能准确理解发出者的意义,因为他 们有着不同的世界知识,不同的信念,不同的认知能 力,等等。例如:

- (2) (B was running a local College of Education, and the call was taken by a secretary A)
 - A: Hello, X College of Education
- B: Helb, can you tell me what department Mr J is in? I just want to -
 - A: * Just a minute please. (long pause)
- A: I am sorry, I can't find him. He is not in his study or the staff room.
- B: No, I don't want to speak to him, I just want to know what his department is so that I can post him some papers

(Stubbs, 1983: 98)

在此例中,说话人 B不想与 J先生本人通话,他只想知道 J先生所在的那个系的地址,因为他想给 J先生寄信,但听话人 A理所当然地认为 B要找 J先生本人说话,所以她还没等 B说完话就去找 J先生了。对此例的解释为:" (打电话时)如果互相问候之后, (打电话的人)马上提到一个人名,这就被 (接电话的人)认为是要求与提到的那个人通电话"(Stubbs 1983: 98)。脚本知识在这个语境里导致 A误解了 B。又例如:

(3) (General manager A is praising his Chinese secretary B for a good job she has done.)

A: Thanks a lot That's a great help!

B: * Never mind

令人遗憾的是 never mind不是汉语想表达的"没 关系 "之意,而是被用于向对方表示道歉时自己一方表 示不予介意的场合,其"言外之力'是安慰。很明显这 位女秘书套用了母语脚本,使用了中介语 (interlanguage)。一般认为产生话语误解的一个重要原因就是 在言语产生时,使用了中介语。有时,在交际过程中, 中国学生与以英语为母语的人士交谈,会主动地寻找 对方话语中能够引起关联的知识、脚本去重组心理图 式的顺序。在交际时,中国学生主观认为他 她的心理 图式已经同对方所具有的心理图式一致,但实际上却 出现了偏差,此时就会产生语际话语误解。也就是说 双方的心理图式就某一点产生了冲突,从而产生了误 解。例句(3)中老板认为,按照其本国人所具有的心 理图式,他所说的话,应该会激活"Thank you! 之类的 话语,而中国人所具有的心理图式却是激活"没关系" 之类的知识框架,而与"没关系"对应的英语就是"nevermind "。B联想到 "nevermind"时认为她所具有的 心理图式与她的外国上司所具有的是一致的。然而事 实上却出现了偏差。

人们普遍认为,具体事件的特殊知识结构或脚本包括该事件的情景知识。Lyons (1977: 574)对特殊知识结构进行了分类。他的分类可以概括为如下三个方面: 交际者的时间和地点 (space and time); 交际诸域 (register); 交际者所使用的语言的正式程度 (degree of formality)。其中,交际语域又包括交际者的角色和地位 (role and status),交际者所使用的信息传递媒介 (medium),交际者所处的交际主题 (subject matter)等几个要素。言语交际中,如果脚本中的某个因素改变,另外的因素也会有所不同。例如,夫妻合伙开一家公司,丈夫是妻子的顶头上司,交际地点可能是公司,可能是家里,也有可能是在其它的地方。交际场合不同,所选择的脚本肯定有所差异,因为交际双方的角色和地位,即交际语域和交际的正式程度这两个方

面也改变了。选错脚本而导致话语误解的产生,往往 是由于忽略了语境因素的改变所致。几个简单却常被 看成是跨文化交际话语误解的例子是:

(4) (After a visit)

Foreigner. Thank you for accompanying me

Interpreter. Don't mention it * It's my duty to do so.

Foreigner: (Embarrassed)

(5) (visiting a Chinese family)

Foreign guest: What a beautiful fan!

Chinese host * If you like it, I'll give you as a present

Foreign guest: (Embarrassed)

(6) (in a Chinese shopping mall)

Shop assistant: *What do you want?

Foreign customer: (Embarrassed)

例 (4)的误解在于说话者错误地理解了 "duty"— 词的含义。" duty "在英语中指某些 "不得不尽的职 责",如服兵役、纳税是每个公民应尽的职责(duty)。 在此场合中,中国人脚本的文化心理图式告诉他要谦 虚,表明自己应该做的。而外国人脚本的文化心理图 式则要他称赞别人的服务,且认为对方会以回谢表示 接受。例(5)的误解是由文化差异引起。英语文化里 有善于恭维别人和赞美别人物品的特点,他们把这种 对别人的赞美和恭维看成是一个人应具备的起码修 养。而这位中国朋友显然不了解中西文化差异,竟要 慷慨地把这把扇子送给对方!难怪让老外窘迫了。例 (6)的误解在于售货员套用了本民族语言的思维方 式,用"您要点什么?"来与顾客招呼,而英美售货员在 这种场合习惯说 "Can I help you?"。 交际者所选择的 脚本在各自文化里是可行的,但两种脚本里的文化心 理图式不一致,甚至冲突,话语误解就难以避免。

2 突显与话语误解

由于人们对于客观事物的经验不同,同一客观事物在不同人脑中的图象会有差异,从而引起意象突显的差异,如高层建筑在张三的头脑里可能是二十层高,而在李四的头脑里可能是十五层高。可见人脑在形成客观事物的意象的基体的同时也包括了客观事物意象的突显部分。熊在某些人大脑中意象的突显部分是牙齿锋利、目光凶狠、身上有细菌,而在某些人大脑里意象的突显部分却是摇头摆尾、憨态可掬。突显部分为主观存在,心理图式是客观基体和主观突显部分的结合体。在语言交际中意象的突显部分是话语误解的根源。如一个美国人在中国的一家餐馆用餐,他点了蜜汁鸡脯,并希望女服务员满足他的愿望。于是有了如

下对话:

(7) Customer. Would you please serve the chicken undressed?

Waitress: No, I can't Customer: Why not?

Waitress: * you are in China, Sir

在例 (7)中,听话人在对理解话语时,由于其认知语境因素中的记忆和感知系统的不匹配,再加上受选择注意 (selective attention)这一认知心理因素的影响,对于与自己利益相关的言语 刺激尤为敏感,因此没能够以合适的认知结构建立起相关语境,忽略或不明白说话人认为是高度突显的话语意义,即"unstressed 在此句中应是"不加调味汁"之意,而不是听话人自己的认知语境所提供的语义记忆和知识——"不穿衣服"之意。突显部分差异体现的是文化差异,所以这种由文化差异造成的话语误解称作跨文化交际话语误解或语际话语误解。

我们知道,相同的事物在不同民族或文化群体中 所产生的心理图式是不同的,因而突显部分也不一样。 比如,传说中的龙尽管并不存在于客观世界中,但在客 观世界确实有关于它的描述,因此在人脑里产生了关 于龙的心理图式。然而,有趣的是,中国人和西方人对 龙的意象完全相反。在中国人看来,龙的图案和模型 在人脑中产生图像的同时也赋予了这图像"权力" "力量"、"吉祥"的突显部分,因而汉语里有"望子成 龙""虎踞龙盘""龙凤呈祥""龙飞凤舞"、"龙腾虎 跃 "、"龙马精神 等成语,这些成语是中国人从历代皇 帝服饰上龙的图案以及从民间庆祝节日舞龙灯时龙的 图案、模型中认知龙的结果。而在英语文化中,龙是嘴 里能喷火的怪物,中世纪时,它被认为是罪恶的象征。 圣经里把与上帝作对的恶魔撒旦看成 the great dragon。母语为英语的人的大脑里龙的意象的突显部分还 可从朗文词典中对龙的解释义的第二条 a fierce older woman, esp. one who allows too little freedom to a young girl in her charge略见一斑。很显然,在英语文化中, "母龙 是凶狠、厉害的女人的代名词,而在汉文化里 形容恶毒、残忍的女人时,是用"母老虎"一词。龙在 中国人和母语为英语的人的意象中基体是相同的,否 则龙不会和 dragon对译,但突显部分却完全不一样, 故不能把龙翻译成 dragon。比如不能将"台湾是亚洲 四小龙之一 翻译成 * Taiwan is one of "the four little dragons "in A sia 而是 Taiwan is one of "the four little tigers "把经济比较发达的地方比喻成 "龙".西方人可 能会产生"霸权主义"以及"可能会失去民主与自由" 的联想,而用中国人都熟识的另一力量象征"老虎"代 替 "龙",就可以消除这个比喻的负面影响。语言表达 意义,对意义的表达仅起一种触发作用,即语言是一种

触发机制。语言在交际中激活知识结构。激活后的知识结构按相关的具体语境形成心理图式,然后再根据不同的文化知识,在心理图式上进行以交际准则为基础的排列,导致不同的推理结果。这一实例以及前文关于"身壮如牛 在两种文化中不同的表达就是听话人和说话人关于龙和牛的意象中突显部分差异造成的冲突,说话人心理图式的突显部分在听话人的心理图式中得不到印现,听话人无法接受突显部分所传达的信息,于是说话人的交际目的无法实现,因而造成了误解。

3 结语

以上用认知语言学理论解释了听说交际中误解形成的认知根源。语言交际是以认知为基础的,这一点通过脚本选择错误和意象的突显部分不同而导致话语误解的事实得到了验证。从知识、脚本和突显的角度认识心理图式也就从不同角度认识了听说交际中的误解。在听说交际过程中脚本选择错误和百科知识、图式有异以及意象的突显部分不同等,都是造成语内话语误解或语际话语误解的重要原因。

参考文献

- [1] Austin, J. L. How to Do Things with Words [M]. Cambridge, Mass: Harvard University Press, 1962
- [2] Grice, P. Studies in the Way of Words [C]. Cambridge: Harvard University Press, 1989.
- [3] Gumperz, J. The conversational analysis of interethnic communication [A]. Proceedings of the Southern Anthropological Society [C]. 1978.
- [4] Gudykunst, W. B. Misunderstanding in intercultural discourse [A].
 William B. Gudykunst, Communication with Strangers: An Approach to Intercultural Communication [C]. Boston: Massachusetts, 1997.
- [5] Holmes, J. Women, Men, and Politeness [M]. New York: Longman, 1995.
- [6] Lyons, J. Semantics [M]. Cambridge: Cambridge University Press, 1977.
- [7] Maltz, D. N., & R. Borker A cultural approach to male-female miscommunication [A]. Gumperz, J. Language and Social Identity [C]. Cambridge: Cambridge University Press, 1982.
- [8] Schank, R. C. & R Abelson Scripts, Plans, Goals and Understanding [M]. Hillsdale, NJ: Lawence Erlbaum, 1977.
- [9] Stubbs, M. Discourse Analysis: The Sociolinguistic Analysis of Natural Language [M]. Oxford: BasiB lackwell, 1984.
- [10] Sperber, D. & D. Wilson Relevance: Communication and Cognition [M]. Oxford: B lackwell, 1986/1995.
- [11] Tannen, D. You Just Don't Understand: Women and Men in Conversation [M]. New York: Ballantine Books, 1990.
- [12] Taybr, T. J. Mutual Misunderstanding: Scepticism and the Interpretation [M]. London: Routledge, 1992.
- [13] Van Dijk, Teuna A. Review of R. O. Freedle (ed) [J]. Journal of Linguistics Amsterdam, 1981, 17: 140.
- [14] Yule, G Pragmatics[M]. Oxford: Oxford University Press, 1996.
- [15] Yus Ramos Misunderstandings and explicit/implicit communication
 [J]. Pragmatics, 1998.